



Anlageprofil **2016 SC 1.4** **Investitionskriterien**



	Standorte	Nutzungsarten	Objektklasse	Investitions- volumen	Objektalter
	Deutschland, Österreich, Schweiz inkl. periphere A-Städte (B-Lage) B- Städte (A-Lage)	Unternehmens- immobilien/ light Industrial (Mehrparteienobjekte mit Nutzungsmischung, Gewerbeparks, Lager- /Logistikimmobilien, Produktionsimmobilien, Vermietungsstand min. 90%, Multi Tenant, Objekt flexibel, Nutzung drittver- wendungsfähig)	Core Core Plus Value Added	4-35 Mio. €	Bestandsobjekte, Neubauten Projektentwicklung

Die folgenden Daten sollten für eine Angebotsbewertung vorgelegt werden:

- ◆ PLZ, Straße
- ◆ Lage Makro/Mikro, Objekttyp/Nutzungsart
- ◆ Öffentliche Verkehrsanbindung
- ◆ Grundstücksgröße, Anzahl der Vollgeschosse, TG-Stellplätze
- ◆ Mietfläche, Vermietungsstand, Gewichtete Restlaufzeit der Mietverträge, Flächengröße (Wohn- und Gewerbefläche), Mieterliste
- ◆ Renovierungsstand
- ◆ Bruttorendite
- ◆ Fertigstellung
- ◆ BGF, GRZ, Transaktionsgebühr
- ◆ Kaufpreis
- ◆ Grundstückspläne, Katasterplan
- ◆ Interessenten bzw. Kundenschutz

Es kommen nur Projekte in Frage, in denen eine nachvollziehbare Beauftragung durch Eigentümer, Makler oder (Zwischen-) Vermittler ersichtlich ist. Demnach ist Voraussetzung für eine Transaktionsberatung bzgl. einer Immobilie, durch die Kala Consulting, dass Sie uns ein Mandat des Eigentümers oder einen sonstigen legitimierenden schriftlichen Auftrag zur Vermarktung dieser Projekte vorlegen. Bitte senden Sie uns dieses Legitimationsschriftstück, ggf. zunächst mit geschwärzten Daten, zu. Sollte Ihre Legitimation zufriedenstellend sein, werden wir Ihnen das beidseitige NDA zusenden.